



Développer mon modèle économique : Financements publics et privés

Date : au

Programme de formation

Public visé

Dirigeants bénévoles et salariés d'associations sportives

Pré-requis

Aucun

Objectifs pédagogiques

Connaître les financeurs et donner à sa structure les moyens financiers pour soutenir ses projets

- Identifier les différentes sources de financements publics et privés pour les associations
- Déterminer les leviers de son modèle économique et les ressources financières potentielles
- S'approprier la méthodologie et la démarche de recherche de financements
- Maîtriser les incidences comptables, fiscales, réglementaires relatives aux différentes sources de financements publics et privés

Description / Contenu

Thème 1 - Contexte financier d'une association sportive en 2024

- Evolution des politiques publiques et des enjeux des financements privés
- Evolution des modalités de financements publics et privés
- Nécessité de s'inscrire dans une démarche de projet et de disposer d'outils de gestion
- Cadre et dispositifs des financements (subventions, appel à projets, sponsoring, mécénat et fondations, prestations commerciales (crowdfunding)

Cas pratique : Identifier son modèle socio-économique

Thème 2 - La démarche de partenariat privé

- Les "savoir être", la posture et le positionnement nécessaire à la démarche de partenariat
- Les outils de veille et l'identification des financeurs (sources de financements publics et privés)
- Le projet, le dossier de partenariat et les actions finançables

Cas pratique : les étapes clés et l'échéancier des actions à entreprendre (formalisation des missions/tâches à mettre en oeuvre avant, pendant et après la relation de partenariat)

Thème 3 : Les aspects techniques de la recherche de financements





- Les règles fiscales (instruction fiscale des associations, franchise, sectorisation, filialisation)
- Les règles comptables du sponsoring et du mécénat (les règles de facturations, le plan comptable associatif, les écritures comptables des opérations "mécénat et sponsoring")
- La procédure des demandes de subventions selon les services de l'État et les Collectivités Territoriales

Cas pratiques : Les réponses aux appels à projets des fondations d'entreprises (quelles fondations ? comment les identifier ? quelle méthodologie pour répondre ?

Modalités pédagogiques

Alternance d'apports théoriques et de cas pratiques

Echanges participatifs

Temps de travail individuel hors classe virtuelle suivis de temps de restitution collective

Moyens et supports pédagogiques

Formation en présentiel

Accès à une salle de formation équipée

Accès à la documentation sur un extranet dédié

Supports pédagogiques : présentation power point et documents annexes de travail

Un.e formateur.trice spécialisé.e sera à votre disposition tout au long de la formation.

Supports powerpoint

Ateliers, échanges

QCM et boîte à outils

Modalités d'évaluation et de suivi

Des exercices, tout au long de la formation (exercices et quizz non scorés) permettront au stagiaire de s'auto évaluer et de mesurer l'acquisition de ses compétences.